

## *Etude de cas*

### Contrat commercial international

L'entreprise « DOHA » est une entreprise qui emploie 50 personnes, située à Agadir, spécialisée dans la fabrication de conserves de sardines. Pour la commercialisation de ses produits, elle vend régulièrement sur le marché national. Toutefois, l'entreprise désire assurer son développement via les exportations et envisage de vendre ses produits sur le marché européen.

Une société française « Champion » située à Paris, lui a passé une commande de 20 000 Euro. Le contrat commercial a été conclu entre les deux parties le 10/12/2019. Il a été convenu ce qui suit :

- 1- Le présent contrat est conclu pour une durée d'un an. Il commencera le 01/01/2020 et se terminera le 31/12/2020. Le présent contrat se renouvellera par tacite reconduction si l'acheteur effectue un quota d'achat équivalent au moins à 100 tonnes par an.
- 2- Le prix d'une tonne de conserves de sardine est de 1 000 Euro
- 3- Les prix sont établis FOB (Tanger). Les deux parties peuvent retenir un autre terme commercial en cas d'accord, sa détermination peut être déduite à partir des renseignements présentés dans l'annexe n°1.
- 4- Les produits livrés seront conformes aux spécifications des parties, en conformité avec les normes sanitaires françaises. Si la marchandise est jugée non conforme, le vendeur s'engage à les remplacer dans un délai raisonnable.
- 5- Le délai de livraison est fixé à un mois. Tout retard sera sanctionné par des indemnités journalières sauf en cas de force majeure

- 6- Le paiement se fera par traite payable à 60 jours à compter de la date d'expédition. La monnaie de facturation est l'Euro
- 7- En cas de contravention anticipée, le contrat est annulé.
- 8- Le contrat constitue l'accord des parties et ne peut être modifié que par un avenant, écrit et signé des parties.

### Questions

- a- Quelles sont les obligations de l'acheteur dans le cas où le terme commercial retenu est le FOB ?
- b- Puisqu'il s'agit d'un premier contrat commercial conclu entre les deux parties, le responsable commercial de l'entreprise DOHA vous demande de relever les anomalies et les risques qu'elles font courir à l'entreprise.
- c- Présenter les coûts d'une expédition de marchandise d'une valeur de 1 000 Euro, selon les incoterms suivants (voir l'annexe n°1) : EXW, FOB, CIF, DDP.
- d- Quels sont les critères de choix des incoterms ?

### Annexe n°1

- Prix de vente d'une tonne de conserves à l'usine est : 1 000 Euro
- Préacheminement par camion jusqu'à Tanger : 20 Euro
- Mise à FOB : 30 Euro
- Transport maritime : 35 Euro
- Droit de douane : 200 Euro
- Assurance : 45 Euro
- Post acheminement à Paris : 60 Euro